



Lust auf einen Job mit Aussicht und bester Perspektive?

Wir sind ein junges, stark wachsendes High-Tech Unternehmen mit einer dynamischen Kultur und hochmotivierten Mitarbeitern. Wir entwickeln und vertreiben Monitoring- und Control-Lösungen für Windenergieanlagen und andere industrielle Anwendungen. Die Grundlagen dafür sind unsere innovative faseroptische Messtechnik und das Know-How unserer Mitarbeiter.

Werde Teil unseres Teams als:

Key Account Manager (m/w) – Windenergie und Messtechnik (München/Hamburg)

Du bist kommunikativ und kundenorientiert, steckst dir gerne ambitionierte Ziele und möchtest einen signifikanten Beitrag zu unserem starken Wachstum leisten? Dann suchen wir genau dich!

Deine Qualifikationen:

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium der Fachrichtungen Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder Ingenieurwissenschaften mit 2 - 5 Jahren Berufserfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse im Bereich:
 - Pflegen von Netzwerken in Key Accounts
 - Kundenansprache
 - Identifikation von Buying Centern
 - Reporting von KPI
 - Kunden- und Marktanalyse
- Netzwerk im Bereich Windenergie
- Sehr strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Erfahrung in der Zusammenarbeit zwischen internen Abteilungen und dem Kunden als Schnittstelle
- Kommunikative und kundenorientierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und langer Atem
- Affinität für Hochtechnologie und Erneuerbare Energien
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Deine Aufgabenfelder:

- Persönlicher Ansprechpartner für unsere Key Accounts - die TOP 10 Wind-OEM
- Begleitung der Integration unserer innovativen Lösungen bis zur Serie
- Strukturiertes Reporting über die erreichten Meilensteine und das Potenzial des Kunden
- Kommunikationsschnittstelle zwischen unserem dynamischen Team und externen Kunden und Partnern

Deine Benefits:

- Hohes Maß an Selbst- und Mitbestimmung
- Vertrauensbasierte Arbeitsweise
- Flexible Arbeitszeiten
- Gute Entwicklungsmöglichkeit durch starkes Wachstum
- Attraktive, leistungsorientierte Bezahlung
- Ungezwungene und offene Atmosphäre
- Motivierte Kollegen mit Can-Do-Mentalität
- Unternehmerisches Handeln mit flacher Hierarchie
- Internationales Arbeitsumfeld

fos4X
rotor blade sensing

Wir haben dein Interesse geweckt?

Dann schau auch noch auf unserer [Jobseite](#) vorbei und schick uns deine Bewerbung unter folgendem [Link](#) unter Angabe deiner Gehaltsvorstellungen.

Wir freuen uns, dich kennen zu lernen!

bewerbung@fos4x.de
+49 89 99 95 42-00
www.fos4x.de
fos4X GmbH
Thalkirchner Straße 210
81371 München